

# Для нових комерційних партнерів

Як світовий лідер у фармацевтичній промисловості, Опелла усвідомлює свою соціальну відповідальність за здоров'я суспільства та вживає всіх необхідних заходів для досягнення своєї головної мети — дати кожному можливість керувати власним здоров'ям, роблячи турботу про себе такою простою, якою вона має бути.

Прагнучи відповідати найвищим стандартам якості, прозорості та етичного ведення бізнесу ТОВ «Опелла Хелскеа Україна» (надалі Товариство) в Україні приділяє особливу увагу вибору своїх комерційних партнерів та співпрацює з компаніями, які здатні здійснювати розповсюдження фармацевтичної продукції, на найвищому рівні, забезпечуючи швидкість, якість та безперервність її доставки.

Ключовими цілями Товариства є покращення якості розповсюдження лікарських засобів, сприяння розвитку та стимулювання здорової і чесної конкуренції між учасниками ринку, оптимізація вартості системи постачання, забезпечення своєчасного доступу до продукції для пацієнтів.

Вищевказані цілі можуть бути досягнуті лише за умови чіткого регулювання співпраці Товариства з його комерційними партнерами, зокрема шляхом встановлення недискримінаційних, чітких та прозорих критеріїв відбору комерційних партнерів для оцінки їхньої відповідності високим стандартам якості.

Комерційні партнери обираються згідно з процедурою комплексної оцінки, що базується на зборі, аналізі та оцінці інформації та документів про комерційного партнера, а також аудитах та перевірках, які проводить Товариство або залучені ним особи.

Оцінка потенційних партнерів здійснюється за такими параметрами, як:

- дієздатність та платоспроможність;
- ділова репутація;
- інфраструктура.

Комерційні партнери, які бажають та мають намір активної співпраці з Опелла, подають лист – звернення про співробітництво **не пізніше 01 червня поточного року**.

Товариство надсилає потенційному комерційному партнеру відповідний перелік документів, які необхідні для проведення процедури комплексної оцінки.

Документи мають бути надані Товариству **не пізніше 1 липня поточного року**.

Товариство інформує потенційних комерційних партнерів про комерційні умови після підписання відповідної угоди про конфіденційність.

Подача запиту про співробітництво, а також інших документів від потенційних комерційних партнерів здійснюється шляхом їх надсилання на електронну адресу:

[olena.shapran@sanofi.com](mailto:olena.shapran@sanofi.com) з дотриманням вимог законодавства України у сфері електронного документообігу (зокрема, Закону України «Про електронну ідентифікацію та електронні довірчі послуги» тощо).

У випадку пропуску потенційним комерційним партнером наведених строків, надані документи та Запит про співробітництво встановленої форми залишаються без розгляду. При цьому потенційний партнер вправі повторно подати Запит про співробітництво в наступному календарному році. За результатами процедури комплексної оцінки потенційний партнер повідомляється про її результати.